



## **Seminarbausteine für Verkäufer und Verkäuferinnen im Einzelhandel/ Wie arbeite ich mit den Seminarbausteinen?**

**Seminarbausteine sind fertig ausgearbeitete Seminare** mit einer Trainingsdauer von in der Regel 2-4 Stunden. Der Trainer wird anhand einer Powerpoint-Trainingsunterlage und einem Seminarablaufplan Punkt für Punkt "geführt". Das ganze Training ist in mehreren Lernabschnitten unterteilt.

Es ist ein **aktives Seminar** mit Methodenwechsel, bis hin zur Gruppenarbeit oder Praxisfällen. Die Teilnehmer werden intensiv einbezogen, damit es ein erlebnisreiches und praxisgerechtes Training wird. Die Führungskraft hat keine zusätzliche Entwicklungsarbeit zu leisten, sondern arbeitet sich nur in das Trainingsthema ein. Da es Verkaufsthemen sind, ist sein Fachwissen die beste Voraussetzung für ein erfolgreiches Training.

### **Seminarbausteine beinhalten folgende Leistungen:**

- 1.Seminar als Powerpoint- Trainingsunterlage mit vielen Charts, Bildern und Grafiken, parallel zum Ablaufplan
- 2.Trainingsdauer ca. 2 Stunden zzgl. Pausenzeit, siehe Thema
- 3.Ausführlicher Trainingsablaufplan mit Inhalt, Methodik, Zeitbedarf
- 4.Ausführliche Trainerhinweise zu Methodik, Inhalten und Gestaltung des Trainings
- 5.Schriftliche Arbeitsunterlagen, Praxisfälle und Arbeitsblätter im Seminar
- 6.Eine Unterlage der CD komplett ausgedruckt mit Notizenseiten
- 7.Der Kunde erwirbt eine Einzellizenz ohne Copyright

Wer als Führungskraft Erfahrung in der Unterweisung von Verkäufern hat, sollte sich die schriftlichen Unterlagen ausdrucken und kann nach einer einmaligen Durcharbeitung des Bausteins sofort mit seinem Verkaufstraining beginnen.

Sie haben die Möglichkeit, die Beispiele des Seminarbausteins nach Ihren Wünschen und Anforderungen anzupassen und zu verändern. Alle von uns gelieferten Inhalte haben sich in vielen Jahren Verkaufstraining bewährt und entsprechen den heutigen Anforderungen an Verkäufern.

Seminarbausteine für den Einzelhandel sind fertige Trainingshilfsmittel für effektive Verkaufsschulungen in Ihrem Unternehmen. Das Training sollten Ihre Führungskräfte übernehmen. Die sofort einsetzbaren Verkaufsseminare sind methodisch, didaktisch und inhaltlich so aufbereitet, dass Sie keine Trainerausbildung benötigen. Wir liefern Ihnen damit die Möglichkeit, ab sofort Ihr Verkaufstraining selbst zu übernehmen.

Jeder Baustein hat eine Schulungsdauer von ca. 2 Stunden. Das Training kann in verkaufsschwachen Zeiten, in kleinen Gruppen oder zur Einführung neuer Mitarbeiter erfolgen.

Seminarbausteine werden ausschließlich auf CD-ROM ausgeliefert.

Leistungsumfang siehe jeweiligen Titel. Alle Unterlagen sind auf Basis Office 2007 oder höher erstellt.



### Vorteile von Seminarbausteinen

1. Verkaufstrainer sparen eigene Entwicklungszeit für neue Themen und prüfen ihre Aktualität für anspruchsvolle Trainingsthemen.
2. Externe Verkaufstrainer können Ihr Themenangebot schnell und effektiv um aktuelle Themen erweitern.
3. Führungskräfte mit oder ohne Trainingserfahrung können ab sofort kompakte Verkaufstrainings für ihr Team selbst durchführen.
4. Hohe Einsparungspotenziale vergleichbarer Trainingskosten im Verkauf.
5. Flexibles Training, immer dann, wenn Sie Zeit haben, wenn neue Mitarbeiter anfangen oder in verkaufsschwachen Zeiten.
6. Hoher Praxistransfer durch den Vorgesetzten als Verkaufstrainer.
7. Reduzierung von Ausfallzeiten der Verkäuferinnen/Verkäufer. Das Seminar ist immer "griffbereit" und umsetzbar.
8. Regelmäßiges Intervall-Training im Team steigert die Umsetzungsqualität im Verkauf und am POS (Point-of-sale)
9. Gruppentraining & Einzeltraining am Arbeitsplatz (Coaching) wird möglicherweise von der gleichen Person durchgeführt und gewinnt damit an Effizienz.
10. Seminarbausteine sind fertige, sofort einsetzbare Trainingshilfsmittel. Entwicklungszeit entfällt, Vorbereitungszeit ist auf ein Minimum reduziert.
11. Einsparung von Trainingszeit durch kompakte, abgeschlossene Themen. Seminare dauern nicht mehr länger als 2 Stunden.